

# Manuale Piattaforma Rivenditore

## Sommario

D	IVENTA	RE RIVENDITORE	2
1	AREA	A ACCESSO	4
	1.1	ATTIVAZIONE PANNELLO RIVENDITORE	4
	1.2	ACCEDERE AL PANNELLO RIVENDITORE	4
	1.3	ERRORI E SOLUZIONI	4
	1.4	RECUPERA PASSWORD	4
2	PAN	NELLO (Home – Area Credito Residuo)	4
	2.1	CREDITO RIVENDITORE	4
	2.2	COSTO SMS AL RIVENDITORE	5
	2.3	CALCOLO DEL CREDITO RIVENDITORE	5
	2.4	CREDITO RIVENDITORE NON SUFFICIENTE	5
	2.5	RINNOVO CREDITO	5
	2.6	MESSAGGIO DESITINATO AI TUOI CLIENTI	6
	2.7	URL PER FAR LOGGARE AL PANNELLO CLIENTI	6
	2.8	API RIVENDITORE	6
3	AREA	A CLIENTI	6
	3.1	RICERCA CLIENTE	6
	3.2	VISUALIZZA DETTAGLI	6
	3.3	CREARE NUOVO CLIENTE MANUALMENTE	7
	3.4	PERSONALIZZARE I LISTINI DI INVIO CLIENTE	7
4	RICA	RICHE	8
	4.1	VERIFICARE LE PROPRIE RICARICHE	8
	4.2	VERIFICARE LE RICARICHE CLIENTI	8
	4.3	COME RICARICARE L'ACCOUNT RIVENDITORE	9
	4.4	RICARICARE UN CLIENTE	9
5	TIPI I	DI SMS 1	10
	5.1	TIPOLOGIE SI SMS 1	10
	5.2	CONTROLLARE I LISTINI CREATI 1	10
	5.3	CREARE NUOVI LISTINI	10
	5.4	CONSIGLI UTILI: ATTRIBUIRE IL NOME E IL COSTO AGLI SMS 1	1
	5.5	PREZZO SMS PER I CLIENTI 1	12

	5.6	ASSEGNARE UN LISTINO AD UN CLIENTE	12
6	GRA	FICA- PERSONALIZZARE IL PANNELLO DEI PROPRI UTENTI	13
	6.1	INSERIRE UN TESTO PERSONALIZZATO A FINE PAGINA	13
	6.2	CARICARE IL PROPRIO LOGO	13
	6.3	COME MODIFICARE I COLORI	13
	6.4	RIPRISTINARE IL DEFAULT	14
	6.5	LINK DA DARE AI PROPRI CLIENTI PER L'ACCESSO AGLI ACCOUNT UTENTI	14
	6.6	CREARE O MODIFICARE UN MESSAGGIO DESTINATO A TUTTI I CLIENTI	14
7	STAT	ISTICHE - VERIFICA DEL TRAFFICO SMS	16
	7.1	ULTIMI 7 GIORNI	16
	7.2	ULTIMI 12 MESI	16
	7.3	PER TIPO DI SMS- RICERCA AVANZATA	16
8	REGI	STRAZIONI	17
	8.1	REGISTRAZIONI	17
	8.2	CONFIGURAZIONE	17
	8.3	PARAMETRI EMAIL	17
	8.4	Parametri SMS	18
	8.5	LISTINI SMS	18
	8.6	SMS OMAGGIO	18
	8.7	CONSIGLI UTILI	18
9	ECOI	MMERCE	19
	9.1	CONFIGURAZIONE PAYPAL	19
	9.2	DEFINIZIONE LISTINO	21
	9.3	CREA NUOVO PACCHETTO	21
	9.4	ORDINI (FATTURAZIONE)	22
	9.5	LINK	22

## **DIVENTARE RIVENDITORE**

Aimon fornisce del tutto gratuitamente a chi desideri sviluppare il business della vendita di SMS una piattaforma Rivenditori con moltissime funzionalità, costantemente aggiornata. La piattaforma Rivenditori viene fornita White Label, prevedendo la personalizzazione del proprio Rivenditore in totale autonomia.

Aimon nel ruolo di fornitore rimane in totale anonimato nei confronti dei clienti del rivenditore.

Come incentivo per chi desideri diventare Rivenditore dei servizi Sms, Aimon oltre alla piattaforma offre -a chi lo richieda- un sito Wordpress e l'hosting del sito (www.esempio.it).

Il template -creato sulla piattaforma Open Source Wordpress- consente di avere gratuitamente un proprio website personalizzato per vendere gli sms! Per richiederlo invia una mail ad aimon@aimon.it

#### I VANTAGGI DEL DIVENTARE RIVENDITORE

- Sviluppa la tua rete vendita e guadagna facilmente con il tuo SITO di Rivenditore SMS!
- o Zero investimenti, nessun canone, piattaforma sito e aggiornamenti forniti gratuitamente
- L'account rivenditore permette di far iscrivere i nuovi utenti e farli acquistare online (tramite un listino ecommerce) in totale autonomia!
- Sei già un rivenditore di servizi internet, di software o di comunicazione? Amplia la tua rosa di prodotti offrendo ai tuoi clienti un ulteriore servizio che ti farà guadagnare facilmente. Il servizio è integrabile a qualsiasi software via API.

## ACQUSITO DEL CREDITO Importante ricordare che il valore dei crediti che si riscontra nella home del pannello <u>rivenditore è</u> <u>espresso in EURO</u>



Ciao rivenditore xxxxx il tuo credito residuo è di *99,4550 crediti* 

COME SI SCALA IL CREDITO RIVENDITORE:

- I crediti del rivenditore vengono scalati solo dopo l'invio di sms da parte degli utenti
- il credito scalato dal pannello rivenditore è indipendente dal prezzo applicato agli account utenti del rivenditore (esempio: se a un account utente viene assegnato il prezzo di 10,00 per ogni sms inviato, nel pannello rivenditore verrà scalato il prezzo dedicato al rivenditore ad esempio 0,05)

## NB: Si consiglia di assegnare agli account utenti il prezzo in crediti sms.

Questo consente al rivenditore di applicare prezzi differenti in base alla quantità di SMS che il cliente del rivenditore acquista.

## IL PREZZO CHE AIMON APPLICA AL RIVENDITORE DIPENDE DAL PROGETTO PRESENTATO E DAL TRAFFICO PREVISTO, NON DIPENDE DA QUANTI EURO SI COMPRANO IN QUEL MOMENTO

Quindi una volta ricevuta l'offerta il prezzo rimane invariato indipendentemente da quanto acquista il rivenditore, è naturale su grossi progetti e/o in previsione di grosso traffico intrattenere una trattativa con Aimon.

La piattaforma è anche uno strumento commerciale e dà la possibilità al rivenditore di ricaricare gli account dei propri clienti prima di avere comprato gli sms. In questo modo i pagamenti dei clienti del rivenditore copriranno la spesa che il rivenditore dovrà sostenere con Aimon.

*NB* : Gli account utenti anche se visualizzeranno il credito positivo potranno spedire solo fin che il rivenditore ha credito residuo. E' fondamentale quindi che il Rivenditore mantenga il credito positivo.

## **1 AREA ACCESSO**

## 1.1 ATTIVAZIONE PANNELLO RIVENDITORE

Per richiedere l'attivazione di un pannello rivenditore è sufficiente essere registrato in Aimon (se non sei registrato <u>registrati qui</u>) e inviaci una mail con la richiesta specificando il tuo nome-utente@aimon.it, il traffico sms che si prevede di generare o nel caso di nuovo progetto una breve descrizione di quest'ultimo.

## 1.2 ACCEDERE AL PANNELLO RIVENDITORE

Una volta creato un'account rivenditore, connettersi al pannello rivenditori da questo link: Per accedere al pannello Rivenditore: <u>http://sms.aimon.it/rivenditore/</u>

Effettuare l'accesso inserendo nella login il nome rivenditore seguito dalla rispettiva password. Login e password vengono assegnate da Aimon a seguito della vostra richiesta

## 1.3 ERRORI E SOLUZIONI

Nel caso di inserimento di nome-utente o una password errati verrà visualizzato il seguente messaggio: "USERNAME o PASSWORD ERRATI"

Sarà sufficiente re-inserire i Vs. dati corretti ed effettuare l'accesso cliccando sul pulsante "Entra"

Usernam	e []		
Password	1		
	Entr	a	
licos	name o Par	curord overal	

In caso ancora non sia possibile accedere, verificare i seguenti suggerimenti:

- non fare copia incolla di login e/o pass potresti copiare spazi o altro
  - attenzione a eventuali maiuscole nella pass
  - svuota la cache del tuo browser
  - riavvia il sistema

## 1.4 **RECUPERA PASSWORD**

Per recuperare la password rivenditore una mail di richiesta a: aimon@aimon.it

## 2 PANNELLO (Home – Area Credito Residuo)

## 2.1 CREDITO RIVENDITORE

Accedendo al pannello rivenditore viene visualizzato il Vs. Nome-rivenditore, Il totale del <u>credito residuo</u> (espresso in EURO) seguito da una data di scadenza (questa data è puramente indicativa, il credito rivenditori non scade mai)

## 2.2 COSTO SMS AL RIVENDITORE

Il costo a SMS dedicato al rivenditore é il costo attribuito per ciascun sms da Aimon al momento dell'attivazione del vostro account (ossia il costo in euro che viene scalato dal credito per ogni sms inviato. Il costo scalato sarà diverso per le varie tipologie di sms attive).

Per verificare il prezzo settato, accedere a **"Tipi di SMS" – "Listini clienti":** cliccando su un listino si può verificare a che prezzo sono impostati gli sms al Rivenditore (per ogni tipo di sms attivato c'è almeno un listino)

Al Rivenditore	Al Cliente		
0,0250 crediti sms	1	crediti sms	
Conferma			

La prima voce indica il costo al **rivenditore**, la seconda indica il costo in crediti assegnato dal rivenditore al cliente finale.

Nel caso dell'esempio, il costo (in euro) scalato per quella tipologia di sms è 0.025 € ed il costo in crediti scalato all'utente finale è 1 credito.

NB: **il sistema non riconosce la virgola quindi per quantità non intere è necessario usare il punto**. Se non si assegna un prezzo ad un listino non è possibile caricarlo al cliente.

## 2.3 CALCOLO DEL CREDITO RIVENDITORE

Per avere caricati 100 euro di credito, il rivenditore dovrà eseguire un pagamento di 100 euro + iva = € 121 In questo modo avrà a disposizione un credito di 100 euro. (*si veda il cap 4.3-COME RICARICARE*)



Esempio: Per calcolare di quanto credito avete bisogno per un invio di un vostro utente

Se un vostro cliente richiede credito per inviare 1000 sms della tipologia (esempio) Smart (a cui avete attribuito 1 credito cliente), che a voi costano 0.025 l'uno, dovrete assicurarvi di avere almeno 1000x0.025= 25 euro di credito rivenditore. Al cliente caricherete 1000 crediti (il costo di vendita finale dei crediti sarà deciso da voi).

## 2.4 CREDITO RIVENDITORE NON SUFFICIENTE

Se il credito del rivenditore è esaurito o insufficiente per l'invio da parte dei clienti, i clienti non potranno inviare messaggi. Per questo motivo si consiglia di tenere sempre l'account rivenditore carico, o di ricaricare ogni qualvolta che un cliente richiede disponibilità di crediti.

In caso di esaurimento del credito rivenditore, gli utenti finali vedranno comparire un messaggio di alert.

## 2.5 RINNOVO CREDITO

Ogni volta che si effettua una ricarica la data di scadenza è prolungata: la data è comunque solo di riferimento che non influenza il funzionamento dello strumento.

## 2.6 MESSAGGIO DESITINATO AI TUOI CLIENTI

Cliccando su 'Crea il <u>messaggio</u> destinato ai tuoi clienti.' potrai inserire un messaggio che sarà visualizzato nella home page di tutti i tuoi clienti.

Il testo può essere utile per informare su promozioni, cambi tariffari, comunicazioni di servizio e altro ancora.

## 2.7 URL PER FAR LOGGARE AL PANNELLO CLIENTI

In fondo a sinistra della Home Page rivenditore troverai la Url da cui far loggare i tuoi utenti

Pia	Piattaforma SMS								
Clie	Clienti Ricariche Tipi di SMS Grafica Statistiche Registrazioni Ecommerce								
Ciao U il tuo c La scae	Ciao <b>Uso interno</b> il tuo credito residuo è di <b>50,0000</b> crediti, puoi consumarli entro il <b>16/07/2014</b> La scadenza indicata si aggiorna ad ogni ricarica.								
Clien	i	Ricerca							
Crea il	nessaggio destinato	ai tuoi clienti.							
Panr	ello clienti			A	PI rivenditore				
Per i ti http://	oi clienti abbiamo pr 19.98.40.8/template:	redisposto questo U 1.it/	IRL	Int Sc	tegra il nostro gatewa arica documentazion	ay con la tua applicazion <u>e</u>			

#### 2.8 API RIVENDITORE

In fondo a destra della Home trovi la documentazione Api per interfacciare la piattaforma ai tuoi software

					LOGOUT X
Clienti Ricariche Tipi di SMS Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerce		
<u>lome</u> > Clienti					
Clienti					
Consulta la lista dei tuoi clienti e procedi con le modifiche: pu di invio. Cerca cliente	ioi cambiare la loro	anagrafica, le scada	enze, effettuare rica	ariche e personalizz	are le tariffe
Ricerca					
Login		Nome Cliente		Crediti	Disattiva
				2.00	

## **3 AREA CLIENTI**

3.1 RICERCA CLIENTE

Digitando nella **barra di** ricerca della Home il nome del proprio cliente si può procedere alla ricerca del nominativo nell'anagrafica clienti, entrando così nella sezione clienti.

Cliccando la sezione **clienti**, si può visionare la lista dei propri clienti, nella quale si può ricercare il proprio cliente desiderato.

## 3.2 VISUALIZZA DETTAGLI CLIENTE

Una volta effettuata la ricerca cliente (vedi cap. 3.1) basterà selezionare il nome per entrare nella pagina dettagli, dove sarà possibile visualizzare tutte le informazioni ad esso associate.

## 3.3 CREARE NUOVO CLIENTE MANUALMENTE

Piattaforma SMS						LOGOUT X		
Clienti Ricariche	Tipi di SMS	Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerce			
Home > Clienti > [login]								
Crea nuovo cliente	Crea nuovo cliente							
Nome cliente	Cliente Prova							
Credito residuo	0,00							
Login	cliente		@templat	e1.it				
Password	Sarà generata auto	maticamente	una nuova passwo	ord!				
Cellulare	3333333333 041000000							
Telefono								
Dati preregistrazione								
Scadenza credito	29 - Luglio	▼ 2013	3 -					
Soglia notifica credito	0							
Email	pinco@pallo.it							
Prefisso Internazionale	Italy (IT)							
Note	Crea				,á			
	Piattaforma I clienti Ricariche Home > Clienti > [login] Crea nuovo cliente Credito residuo Login Password Cellulare Telefono Dati preregistrazione Scadenza credito Sogila notifica credito Email Prefisso Internazionale	Piattaforma SMS         clienti       Ricariche       Tipi di SMS         Home > Clienti > [login]       Crea nuovo cliente         Crea nuovo cliente       Cliente Prova         Credito residuo       0,00         Login       cliente         Password       Sarà generata auto         Cellulare       3333333333         Telefono       041000000         Dati preregistrazione       29 ▼         Scadenza credito       0         Email       pinco@pallo.it         Prefisso Internazionale       Italy (IT)         Note       Crea	Piattaforma SMS         clienti       Ricariche       Tipi di SMS       Grafica         Home > Clienti > [login]       Crea nuovo cliente       Image: State St	Clienti       Ricariche       Tipi di SMS       Grafica       Statistiche         Home > Clienti > [login]       Crea nuovo cliente       Image: Statistiche       Image: Statistiche         Nome cliente       Cliente Prova       Image: Statistiche       Image: Statistiche         Nome cliente       Cliente Prova       Image: Statistiche       Image: Statistiche         Nome cliente       Cliente Prova       Image: Statistiche       Image: Statistiche         Password       Sarà generata automaticamente una nuova password       Cellulare       3333333333       Image: Statistiche         Password       Sarà generata automaticamente una nuova password       Outono000       Image: Statistiche       Image: Statistiche         Soglia notifica credito       Q + Luglio + 2013 +       Image: Statistiche       Image: Statistiche       Image: Statistiche         Note       Image: Statistiche       Image: Statistiche       Image: Statistiche       Image: Statistiche       Image: Statistiche       Image: Statistiche         Note       Image: Statistiche       Image: Statistiche<	Piattaforma SMS         Itent       Tipi di SMS       Grafica       Statistiche       Registrazioni         Home > Clienti > [login]       Crea nuovo cliente       Itente Prova       ItentePr	Piattaforma SMS         Cienti       Ricariche       Tpi di SMS       Grafica       Statistiche       Registrazioni       Ecommerce         Home > Clienti > [login]       Cliente Prova       Creation       Commerce       Commerce       Commerce         Nome cliente       Cliente Prova       @template1.it       Password       Sarà generata automaticamente una nuova password!       Cellulare       3333333333         Telefono       041000000       Pati preregistrazione       Soglia notifica credito       Q9 • Luglio • 2013 •       Soglia notifica credito       D       Enerit         Note       pinco@pallo.it       refisso Internazionale       Italy (IT)       •		

Alla voce *Scadenza credito* è possibile indicare una data fittizia (esempio 31/12/2017) oppure una data più recente, in caso si decida di procedere manualmente al rinnovo dell'account dopo un periodo prestabilito. La voce *Soglia notifica credito* Può non essere valorizzata. Se valorizzata prevede l'invio di un alert al raggiungimento della soglia indicata.

La voce *Note* è visibile solo al rivenditore.

Tutte le voci (tranne il LOGIN) sono modificabili.

Ricordiamo che lo username dei vostri clienti è da considerarsi composto del suffisso @esempio.it e va sempre inserito completo del suffisso per effettuare la login.

Una volta creato il cliente è OBBLIGATORIO attribuirgli dei listini di invio (si veda cap seguente 3.2-PERSONALIZZARE I LISTINI DI INVIO CLIENTE)

Ricordiamo che grazie alle nuove funzioni implementate, è possibile far registrare i nuovi clienti in autonomia dal web (si veda la sezione dedicata REGISTRAZIONI)

## 3.4 PERSONALIZZARE I LISTINI DI INVIO CLIENTE

<u>Home > Clienti > clientediprova</u> **Scheda cliente "prova"** Puoi eseguire le seguenti operazioni: - <u>Fare una ricarica di crediti</u> - <u>Consultare il numero di ricariche fatte</u> - <u>Personalizzare i suoi listini d'invio</u>

Accedendo alla scheda del cliente appena creato, o del cliente di cui si desidera modificare il listino, cliccare su <u>Personalizzare i suoi listini d'invio</u>

Tra la lista delle tipologie di sms disponibili, scegliere

quali tipi di sms assegnare al proprio cliente (si possono assegnare tutte le tipologie o solo quelle desiderate) cliccando sulle frecce potrete selezionare/deselezionare le tipologie desiderate.



Ricorda di eseguire il comando APPLICA per assegnare le tipologie di sms selezionate al listino del cliente.

## **4 RICARICHE**

Nel pannello è possibile visualizzare tutte le ricariche sia effettuate verso se stessi (acquisti del rivenditore) che verso i propri clienti.

## 4.1 VERIFICARE LE PROPRIE RICARICHE

Nella sezione ricariche verrà visualizzato il riepilogo di tutte le ricariche che sono state effettuate sul tuo account da rivenditore.

## 4.2 VERIFICARE LE RICARICHE CLIENTI

Per visualizzare il riepilogo delle ricariche effettuate a tutti i clienti, cliccare sopra la voce "tutti i clienti". Verrà visualizzato un elenco come da immagine d'esempio.

Clienti	Ricariche	Tipi di SMS	Grafica	Statistiche			
ome > <u>Ricari</u>	<u>che</u> > Clienti						
Ricariche							
uesto comod	o riepilogo peri	mette di visualizzar	e le ricariche (	che hai fatto per i			
Cliente		Dati Ricario	a				
<mark>cavia@turbos</mark>	ms.it	100,00 Cre	<b>diti</b> - 15/01/2	010 17:14 - cavia			
prova@turbos	sms.it	15,00 Credi	15,00 Crediti - 15/01/2010 17:04 - prova				
io@turbosms.	.it	10,00 Credi	<b>10,00 Crediti</b> - 15/01/2010 16:38 - xfchgb				
io@turbosms.	it	1,00 Credit	i - 06/03/200	9 11:57 - ric			
scorpione@tu	irbosms.it	1,00 Credit	<b>1,00 Crediti</b> - 06/03/2009 11:56 - q				
scorpione@tu	irbosms.it	1,00 Credit	<b>1,00 Crediti</b> - 05/03/2009 15:32 - xsòoj				
scorpione@tu	irbosms.it	10,00 Credi	i <b>ti</b> - 18/09/20	07 18:40 - 18/09/			
		E 00 Cradit	19/00/200	7 19:22 toct			

## 4.3 COME RICARICARE L'ACCOUNT RIVENDITORE



Per i rivenditori è possibile acquistare i proprio credito in EURO (Il credito in euro caricato è esclusa iva. Per ricaricare 100 euro si dovrà effettuare un pagamento di 100 euro+ iva 21%= 121 euro)

Con Carta di credito online (la ricarica è immediata) dal seguente link

•http://www.aimon.it/buy/ricaricarivenditore

Con bonifico bancario ad AIMON srl

•UniCredit Banca IBAN-BANK CODE: IT 06 W 02008 36081 000041227767 BIC-BANK CODE: UNCRITM1PQ5

In caso di pagamento mediante bonifico, inviare la <u>ricevuta di pagamento</u>, mezzo fax (0415770738) o e-mail (<u>aimon@aimon.it</u>). E' necessario <u>scrivere</u> chiaramente nella causale <u>la propria **login rivenditore**</u> (nome rivenditore Aimon) altrimenti NON sarà possibile risalire a quale utente deve venir effettuata la ricarica.

## 4.4 **<u>RICARICARE UN CLIENTE</u>**

Per ricaricare manualmente un cliente, individuarlo nella lista clienti ed aprire la sua SCHEDA CLIENTE

Cliccando sulla voce menù "fare una ricarica di crediti"

Inserire il numero di crediti e la Nota (es. la data di ricarica o il rif. del pagamento).

Se per qualche ragione si dovesse sottrarre crediti al cliente, anzichè ricaricare, si potrà porre il segno meno (-) davanti al valore.

Piattaforma SMS										
Clienti	Ricariche	Tipi di SMS	Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerce				
Home > Clie	enti > clientedipr	ova@template1.it	> Ricarica cre	diti						
Ricarica	crediti									
Oltre ad acc	reditare nuovi m	essaggi puoi an <mark>c</mark> he	e sottrarli. Bas	ta anteporre il se <u>c</u>	jno '-' prima dell'impo	orto da variare.				
Credito	1000									
Nota	RICARICA	DA BONIFICO								
	Invia									

## **5 TIPI DI SMS**

#### 5.1 TIPOLOGIE SI SMS

Piattaforma SMS									
Clienti Ricariche Tipi di S	MS Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerc					
Home > Tipi di SMS									
Tipi di SMS									
lello schema sono riportati i diversi tipi o er conoscere il valore in crediti delle div er ogni tipo di SMS puoi creare infiniti li IRL è il postro pratico servizio di Verifica	di sms inviabili. verse opzioni d'invio, istini dedicati a un cl a Numeril	clicca sulla descri iente.	zione.						
ello schema sono riportati i diversi tipi o er conoscere il valore in crediti delle div er ogni tipo di SMS puoi creare infiniti li IRL è il nostro pratico servizio di Verifica Tipo SMS	di sms inviabili. /erse opzioni d'invio, istini dedicati a un cl a Numeri! Listini Cliente	clicca sulla descri iente.	zione.						
ello schema sono riportati i diversi tipi o er conoscere il valore in crediti delle div er ogni tipo di SMS puoi creare infiniti li IRL è il nostro pratico servizio di Verifica Tipo SMS MITTENTE LIBERO + REPORT (0.055)	di sms inviabili. verse opzioni d'invio, istini dedicati a un cl a Numeri! Listini Cliente <u>2</u>	clicca sulla descri iente.	zione.						
ello schema sono riportati i diversi tipi o er conoscere il valore in crediti delle div er ogni tipo di SMS puoi creare infiniti li IRL è il nostro pratico servizio di Verifica Tipo SMS MITTENTE LIBERO + REPORT (0.055) SMS SMART (0.025)	di sms inviabili. verse opzioni d'invio, istini dedicati a un cl a Numeri! Listini Cliente 2 1	clicca sulla descri iente.	zione.						

Accedendo a questa sezione si incontra lo schema delle varie tipologie di sms attivi nel vostro account rivenditore.

Nella colonna Listini cliente è presente il numero dei diversi listini cliente creati

## 5.2 CONTROLLARE I LISTINI CREATI

È possibile visualizzare l'elenco dei listini creati selezionando la voce "Visualizza" sotto il pannello. Comparirà una schermata con l'elenco completo di tutti i listini d'invio creati. Lo schema riporta tutti i listini cliente esistenti, e per ognuno i relativi tipi di SMS associati.

#### 5.3 CREARE NUOVI LISTINI

Per generare dei nuovi listini d'invio :



	Ricariche	Tipi di SMS	Grafica	Statistiche	Re
Home > <u>Tip</u> i	i di SMS > > List	tino SMS: > Dati L	istino		
Crea Lis	tino Client	e			
Nome Listi	no				
Tipi di SMS	-				
Seleziona	Rotta				
Note Inter	ne				

1. INSERIRE UN NOME PER IL NUOVO

LISTINO (Il nome assegnato al listino è il nome che il cliente finale vede nell'account utente, è quindi possibile attribuire un qualsiasi nome agli sms).

2. SELEZIONARE LA ROTTA (tra le rotte attive: esempio MITTENTE SMART; MITTENTE LIBERO; MITTENTE LIBERO + REPORT; VERIFICA NUMERI)

3. PREMERE CONFERMA (se si vuole si può

mettere un appunto nella sezione NOTE INTERNE)

#### attribuire un PREZZO IN CREDITI AL CLIENTE

Clienti	Ricariche	Tipi di SMS	Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerce						
<u>Home &gt; Tipi di</u>	Home > Tipi di SMS > SMS SMART (0.025) > Listino SMS: SMS ESEMPIO											
Listino SMS "SMS ESEMPIO" - Italy												
Questa pagina ti permette di gestire completamente questo listino.												
<ul> <li>Con poen cick,</li> <li><u>Modificare</u> il n.</li> <li><u>Importare</u> o e:</li> <li><u>Visualizzare</u> i r</li> <li>Scegli la nazione</li> <li>Italy (IT) ▼</li> </ul>	e Cambia	no SMS e i suoi det istino SMS nei forn i clienti a cui è ass	tagli nati <u>csv xls zip</u> ociato questo	listino								
Al Rivenditor	e dei crediti	onte										
0,0250 crediti	sms 1	crediti sms		PREZZO IN CRE	EDITI							
Conferma	izata ]			J								

## 5.4 CONSIGLI UTILI: ATTRIBUIRE IL NOME E IL COSTO AGLI SMS

Ecco alcuni nomi diffusi sul mercato con cui vengono rinominate le varie tipologie di SMS:

SMS SMART: Bassa qualità, low cost, internazionali, mittente fix, economici, silver
SMS MITTENTE LIBERO: media qualità, qualità automatica, gold, medium
SMS MITTENTE LIBERO + REPORT: alta qualità, dinamici, personalizzabili, garantiti, plus, platinum, con notifica

Ad ogni rivenditore è consentito assegnare il nome desiderato per ogni tipologia e di attivare quante tipologie desidera (è possibile quindi inventarsi 10 tipologie di sms assegnare un prezzo diverso a ogni uno e attivarli tutti al cliente finale)

Consigliamo di assegnare ai clienti finali valori in **crediti** e non in euro.

Il motivo è sia commerciale che tecnico.

Consigliamo un LISTINO di riferimento fatto come quello di Aimon:

- SMS SMART	1 credito
- SMS MITTENTE LIBERO	1.5 crediti
- SMS MITTENTE LIBERO + REPORT	1.6 crediti
- VERIFICA NUMERI	0.5 crediti

L'attribuzione del costo in crediti permette di variare il prezzo ai crediti in base alla quantità acquistata senza dover cambiare il "listino cliente" nel pannello.

In questo modo un pacchetto da 1.000 crediti può essere venduto a 5 euro cent, 10.000 a 4,5 euro cent, ecc... e non è necessario modificare nulla nella struttura del pannello rivenditori.

## 5.5 PREZZO SMS PER I CLIENTI

Grazie alla nuova funzione **Ecommerce** presente nel pannello Rivenditori, da oggi è possibile **creare un listino** da mettere online, che prevede il calcolo dei pacchetti da voi impostati ed il calcolo automatizzato del prezzo in euro per pacchetto e per tipologia di sms.

## 5.6 ASSEGNARE UN LISTINO AD UN CLIENTE

Per assegnare un listino personalizzato per un cliente specifico basta accedere, tramite la scheda cliente, alla voce "Personalizzare i suoi listini d'invio".

Comparirà una schermata con due colonne, una con tutti i listini esistenti e una con i listini assegnati al cliente, spostando da una colonna all'altra è possibile assegnare o togliere un tipo di listino all'utente.

Piattaforn	na S	MS				
Clienti Ricario	he 1	Tipi di SMS	Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerce
<u>Home</u> > <u>Clienti</u> > <u>client</u>	te2@tem	plate1.it > Listi	ni cliente			
Listini cliente Gestisci quale listino vu	ioi associa	are a questo cli	iente.			
Disponibili Mittonto liboro Plu	<b>c</b>	Assegnati		1 E croditi)		
SMS ESEMPIO		MITTENT MITTENT Sms ecor VERIFICA	E LIBERO ( E LIBERO + nomico (1 c	- REPORT (1.6 redito) 0.5 CREDITI)	crediti)	
Reimposta	*	Applica				

ATTENZIONE: A PRESCINDERE DAL PREZZO DEL LISTINO UTENTE FINALE, AL RIVENDITORE VERRA' SEMPRE SCALATO L'IMPORTO CONCORDATO.

## **6 GRAFICA- PERSONALIZZARE IL PANNELLO DEI PROPRI UTENTI**

Clienti	Ricariche	Tipi di SMS Grafica Statistiche
Home > Gra	ifica	
Grafica		
Puoi modific layout. Le modifiche	are la piattaform e saranno visibili	i d'invio inserendo il tuo logo, il tuo slogan oppure cambiando tutti i colori de 1 tempo reale.
Logo		Sfoglia
Titolo		Pannello Rivenditore
lesto fine	pagina	Principale - Ciao - Date\Time
Colore test	to a fine pagin	#FFFFF
ofondo tes	sto fine pagina	#808080
Sfondo pia	attaforma	#CCCCCC
Sfondo lay	out pagina	# FFFFFF
resto del l	ayout	#000000
resto alter	nativo al logo	#003E5B
ofondo lay	out login	#FFFFF
esto login	n	#000000
ofondo co	rpo login	#F5F5F5
Bordo inpu	ut User e Passv	ord #000000
ulsante "	ENTRA" login	#98C000
arola "EN	TRA" login	#FFFFF
Bordo "EN	TRA" login	#98C000
Sfondo TA	в	#98C000
esto TAB		#FFFFFF
AB		#003E5B
esto TAB	selezionato	#003E5B
ofondo TA	B selezionato	#FFFFF
itoli pagir	na	#003366
ink nella	pagina	#0033CC
.ink selezi	onato	#0033CC
Pulsanti pa	agina	# FFFFFF
Sfondo pu	Isanti	#003E5B
		Modifica

È possibile personalizzare la grafica del pannello inserendo il vostro logo e i colori che desiderate accedendo alla sezione GRAFICA.

Nel campo testo fine pagina è possibile inserire del codice html per personalizzare maggiormente il pannello dedicato ai propri utenti:

#### 6.1 <u>INSERIRE UN TESTO PERSONALIZZATO A FINE</u> <u>PAGINA</u>

Esempi di stringhe html utilizzabili personalizzandole nel capo "Testo fine pagina" Aimon.

#### BARRA NORMALE

```
<a href="http://aimon.it"
target="_blank">www.aimon.it</a> - <a
href="http://aimon.it/?cmd=sms&amp;sez=listino"
target="_blank">Listino prezzi e ricariche </a>
- <a href="http://aimon.it/?cmd=promozioni"
target="_blank">Promozioni SMS</a> - <a
href="http://aimon.it/?cmd=contatti"
target="_blank">Contatti</a>
```

Ripristina! per riportare tutto ai parametri di default

#### BARRA CON PROMO VALENTINO

colore	parola chiave	notazione esadecimale
arancione	orange	#FFA500
blu	blue	#0000FF
bianco	white	#FFFFF
giallo	yellow	#FFFF00
grigio	gray	#808080
marrone	brown	#A52A2A
nero	black	#000000
rosso	red	#FF0000
verde	green	#008000
viola	violet	#EE82EE

#### 6.2 CARICARE IL PROPRIO LOGO

Potete utilizzare il logo aziendale caricandone il .jpeg direttamente dal pannello. Basta cliccare sulla voce "sfoglia", selezionarlo dal proprio pc e verrà caricato in pochi istanti.

#### 6.3 COME MODIFICARE I COLORI

Cambiando i colori di testo, layout, pulsanti etc potrete personalizzare ancor di più il vostro pannello

rivenditore. I colore deve essere scritto in codifica esadecimale (come da esempio).

## 6.4 RIPRISTINARE IL DEFAULT

Nel caso si volesse tornare alla grafica iniziale basterà cliccare su "Ripristina" in fondo alla medesima pagina e la pagina tornerà coi colori di default.

6.5 LINK DA DARE AI PROPRI CLIENTI PER L'ACCESSO AGLI ACCOUNT UTENTI

Nella prima pagina di accesso al pannello rivenditori si trova il link dedicato:

Per i tuoi clienti abbiamo predisposto questo URL Esempio: <u>http://79.98.40.8/ESEMPIO/</u>

Attraverso questo URL i clienti potranno accedere al loro pannello senza passare dal pannello invio sms e non sarà possibile risalire ad Aimon.

Per inserire direttamente sul vostro sito lo spazio dedicato al login e pass che fa accedere direttamente al pannello utente bisogna:

Nella pagina, inserire un form per il login automatico di questo tipo:

<form method="post" action="login.php"> Username <input type="text" name="username"><br> Password <input type="password" name="password"><br> <input type="submit" name="submit"> </form>

e il file corrispondente login.php deve contenere questo codice PHP:

```
<?php
$dominioSitoRivenditore = "http://79.98.40.8";
$dati = array('login' => $_POST["username"], 'password' => $_POST["password"]);
$pass = urlencode(base64_encode(serialize($dati)) . "SLUCDOS");
header(sprintf("Location: $dominioSitoRivenditore/index.php?APF=%s",$pass));
exit;
?>
```

NB: (è possibile richiedere il puntamento di un proprio dominio al pannello per l'invio degli sms, basta far puntare il dominio o sottodominio "www.nome.it" oppure "www.sms.nome.it" su 79.98.40.8 e mandarci la richiesta via mail)

## 6.6 CREARE O MODIFICARE UN MESSAGGIO DESTINATO A TUTTI I CLIENTI

Nella pagina iniziale del pannello rivenditore troviamo: Crea o modifica il <u>messaggio</u> destinato ai tuoi clienti.

Con questa funzione è possibile personalizzare la pagina iniziale che verrà visualizzata da tutti gli account utenti generati dal rivenditore, il testo può essere utile per informare su promozioni, cambi tariffari, comunicazioni di servizio e altro ancora. Sia nel campo titolo che nel campo testo è possibile utilizzare l'html in modo da far visualizzare link e immagini.

## Es titolo in html:

<font color="#FF0000" size="4"> <b>PROMO LUGLIO</b></font>

Es testo in html: (va inserito dopo aver cliccato codice sorgente)

```
 <font face="Arial" color="#fffffff" size="2"><strong>PROMOZIONE
FIDELIZZA</strong></font>
     <font face="Arial" size="2"><img width="126" height="136"
src="http://www.aimon.it/img/saldi/saldi.jpg" alt="saldi" /></font>
     <font face="Arial" size="2">Dall' 8 al 14 luglio 2010 per promuovere i tuoi saldi Aimon mette a
disposizione il 5% di sms
                       in più ad ogni ricarica che effettui.<br />
     <br />
     <br />
     <br />
     Ricaricati da: <a href="http://www.aimon.eu/?cmd=sms"><font color="#000000">
     http://www.aimon.eu/?cmd=sms</font></a></font>
     <strong><font face="Arial" color="#ffffff" size="2">ACQUISISCI CLIENTI</font></strong>
     <font face="Arial" size="2"><img width="120" height="144"
src="http://www.aimon.it/img/saldi/servito1.jpg" alt="sms adv" /></font>
     <font face="Arial" size="2">Invia SMS a rubriche profilate per zona di residenza, et&agrave; e sesso!<br
/>
     Trova nuovi clienti su un bacino di 24,5 milioni di destinatari sull'intero territorio nazionale.<br />
     <br />
     <br />
     Richiedi un preventivo gratuito: <a href="http://www.aimon.eu/?cmd=sms&amp;sez=advertising">
                                                                                  <font
color="#000000">http://www.aimon.eu/?cmd=sms&sez=advertising</font></a></font>
```

Il pulsante "codice sorgente" cambia la visualizzazione del testo passando dallo script html alla visualizzazione finale del cliente per poter verificare come apparirà.

Il pulsante "Inserisci/modifica collegamento" permette di inserire degli URL, un'ancora nella pagina o un link e-mail.

## 7 STATISTICHE - VERIFICA DEL TRAFFICO SMS

## 7.1 ULTIMI 7 GIORNI

Dalla sezione statistiche è possibile visualizzare il numero di sms inviati e il numero di crediti spesi negli ultimi 7 giorni

## 7.2 ULTIMI 12 MESI

Sotto il record settimanale viene visualizzato il numero di SMS inviati e di crediti utilizzati nell'arco degli ultimi 12 mesi.

## 7.3 PER TIPO DI SMS- RICERCA AVANZATA

Accedendo alla "ricerca avanzata" è possibile consultare l'elenco di tutto il traffico:

- di un determinato periodo (indicando il range di tempo)
- di uno specifico tipo di sms (cliccando su Piano Tariffario)
- è possibile avere l'analisi effettuata per giorni o suddivisa per clienti (basta splittare la casellina corrispondente)

Client	ti Rica	ariche	Tipi di SM	Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerce
Home >	Statistiche	> Ricer	rca avanzata				Y
Ricer	ca avan	zata					
Questo p	oanne <mark>llo d</mark> i	controll	o <mark>ti permette di</mark>	isualizzare tutti g	li sms spediti dai	tuoi clienti.	
Piano ta	ariffario						
Tutti i	piani			•			
Inviati	dopo il						
12 -	Luglio	•	2013 -				
Prima d	lel						
30 -	Luglio	•	2013 -				
Raggru	nna ner						
a .							
giorn	i 🥑 clienti						
Ricerc	а						

## 8 REGISTRAZIONI

Grazie alle nuove funzioni presenti in questa sezione, è possibile configurare una pagina da inserire nel tuo sito e far registrare nuovi clienti senza il tuo intervento.

I nuovi clienti potranno così creare un account autonomamente e testare i servizi di invio e ricezione sms.

8.1 **REGISTRAZIONI** 

A inzio pagina si trova il link da utilizzare sul proprio sito web per consentire agli utenti di registrarsi in autonomia. Il link si può attivare e disattivare al bisogno, qualora non desideriate più che sia attivo.



#### 8.2 CONFIGURAZIONE

Nella seguente fase è possibile personalizzare tutta la procedura di registrazione dei tuoi nuovi clienti.

#### 8.3 PARAMETRI EMAIL

Da questa sezione puoi configurare un'email che giungerà ai tuoi utenti per l'attivazione del servizio.

Tutti i nuovi c	ienti riceveranno un'email automatica per confermare la registr	razione.
Qui è possibile	e configurare i vari campi e i contenuti dell'email che verrà invia	ita <mark>.</mark>
Email	esempio@esempio.it	
Oggetto	Registrazione servizio SMS	
Messaggio	Grazie per la registrazione! Clicca su questo link per confermare il tuo indirizzi inserire il PIN ricevuto via SMS: %link%	zo email e

- Nel campo **email** inserisci il mittente.
- In Oggetto scrivi il titolo della mail
- nel Messaggio inserisci il contenuto che desideri (la parte % link% è automatizzata ed il link risulterà sul tuo dominio). Potrai personalizzare anche il contenuto dell'email, aggiungendo frasi e specifiche a tuo piacimento.

## 8.4 Parametri SMS

Durante la procedura di registrazione nuovo utente, viene inviato al cliente un SMS con un PIN che servirà a confermare la registrazione.

- CLIENTE: in quest'area va indicato il l'account sul quale addebitare gli sms per la registrazione. Si consiglia di creare quindi un vostro account interno da tenere sempre ricaricato e adibito solo all'invio degli sms di registrazione (esempio: registrazione@vostrorivenditore.it). Senza aver attribuito un account dal quale inviare gli sms, non sarà possibile usare la funzione di registrazione automatica.
   NB: ricordare di avere nell'account sempre credito sufficiente all'invio, o gli sms non saranno spediti.
- TIPO SMS: configurare i parametri per l'invio dell'SMS; si potrà scegliere tra i tipi di sms a disposizione.
- MITTENTE: imposta un mittente (nei tipi sms che lo consentono, ovvero mittente libero o libero + report)

## 8.5 LISTINI SMS

Da questa sezione vanno configurate le tipologie di sms da mettere a disposizione a tutti i nuovi utenti che si registrino in autonomia.

## 8.6 SMS OMAGGIO

Al momento della registrazione, puoi scegliere di omaggiare alcuni crediti ai tuoi utenti, per testare il servizio. Seleziona da qui quanti crediti vuoi omaggiare.

## 8.7 CONSIGLI UTILI

Ricordare si premere sempre **SALVA** dopo ogni modifica in questa sezione. Ricordare di impostare **tutti gli step** della sezione Registrazione, o non sarà possibile per i tuoi utenti registrasi in autonomia.

## 9 ECOMMERCE

Questa sezione consente di configurare in poche mosse un listino e-commerce che consenta ai tuoi utenti di acquistare online con carta di credito.

Per configurare l'e-commerce è sufficiente avere un indirizzo account Paypal

## 9.1 CONFIGURAZIONE PAYPAL

## Per configurare il pagamento, inserire l'email del proprio account PayPal

Per la sicurezza delle transazioni, abbiamo previsto delle specifiche d'acquisto per i tuoi utenti. Caratteristiche:

## • Limite di spesa giornaliera: 200 Euro

Se nello stesso giorno un cliente esegue transazioni per una cifra superiore a questa soglia, le operazioni successive dovranno essere confermate (in questo caso arriva un'email di alert dalla quale potete confermare o meno la ricarica dell'account utente).

## Numero transazioni: 5

Ogni cliente può effettuare al massimo 5 operazioni al giorno. Oltre questa soglia sarà necessaria un'approvazione(in questo caso arriva un'email di alert dalla quale potete confermare o meno la ricarica dell'account utente).

## • Notifica via email

Inserire un indirizzo email valido a cui saranno inviate a le notifiche degli acquisti dei tuoi clienti.

• Salva

Cliccare su Salva per confermare le info inserite

Clienti	Ricariche	Tipi di SMS	Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerce	
Home > Eco	mmerce		, <u>, , , , , , , , , , , , , , , , , , </u>				
Ecomme	erce						
Config	urazione	Ordini L	ink				
Qui puo	i <mark>configurare</mark>	e l'accoun <mark>t Pay</mark> f	Pal per rice	vere i pagamer	nti e i listini da ap	o <mark>plicare ai tuo</mark> i (	clienti.
Config	urazione P	PayPal	4				
Inseriso	i l'email usat	ta su PayPal					
esempi	o@esempio.i	it	Pay	ypal			
Limite o Se nello success	li spesa giori o stesso giori ive dovranno	naliera: <b>200</b> Eu no un cliente es o essere confer	uro segue trans mate.	azioni per una	cifra superiore a	questa soglia,	le operazioni
Numerc Ogni cli un'appr	o transazioni: ente può effe rovazione.	: <b>5</b> ettuare al mass	simo 5 oper	azioni al giorno	o. Oltre questa so	oglia sarà neces	ssaria
Le notif Salva	iche degli ac	quisti saranno	inviate a: Ł	ouy@esempio.i	t	notifiche	
Definiz	zione listin	0					
Disattiv	va Ecommerce	<b>a</b> .					

## 9.2 DEFINIZIONE LISTINO

Cliccando in quest'area si procede alla definizione del listino da mettere online

Anzitutto selezionare i tipi di sms da mettere nel listino. Spostare su **assegnati** tutti i tipi di sms che si desidera porre nel listino online

Tipi di SMS		Assegnati	
Mittente libero Plus Sms economico (1 credito)	*	MITTENTE LIBERO (1.5 crediti) MITTENTE LIBERO + REPORT (1.6 crediti)	
	-		

#### 9.3 CREA NUOVO PACCHETTO

Da questa sezione potrai creare il listino vero e proprio. Premendo su CREA NUOVO PACCHETTO potrai attribuire:

- un nome al pacchetto (il nome può corrispondere alla quantità crediti)
- il numero crediti
- il prezzo di vendita iva inclusa
- salva per salvare il pacchetto creato (potrai modificarlo con il tasto elimina dal listino)

Home > Ecommerce > Nuovo	Pacchetto	
Nuovo Pacchetto		
Dai un nome al pacchetto SMS	, definisci la quantità e	attribuisci un prezzo.
Nome pacchetto	Fanta-Mega	
Numero crediti	5000	
Prezzo (iva inclusa, 21%)	Es: 0.6	Euro
	Salva	

Aggiungendo nuovi pacchetti al listino, assumerà un aspetto come da immagine d'esempio seguente

Sarà sempre possibile modificare il listino grazie al tasto **modifica** e eliminare i pacchetti grazie al tasto **elimina**.

Per creare nuovi pacchetti, cliccare sempre su Crea Nuovo Pacchetto.

Il tasto attiva/disattiva e-commerce consentirà di attivare/disattivare il listino al bisogno.

NB: il credito viene accreditato in automatico ai vostri utenti che acquistino dal listino online e terminino la transazione! L'importo viene in automatico versato nel vostro account Paypal.

	Quant	tità inviabili per tip					
Crediti SMS	Descrizione	MITTENTE LIBERO (1.5 crediti) (iva esclusa)	MITTENTE LIBERO + REPORT (1.6 crediti) (iva esclusa)	Sms economico (1 credito) (iva esclusa)	Costo (+ iva)	Modifica	Elimina
50	Mini	33 SMS 0,124 € + iva	31 SMS 0,132 € + iva	50 SMS 0,083 € + iva	5,00 € (4,13 € + iva)	ø	۵
250	Medium	166 SMS 0,124 € + iva	156 SMS 0,132 € + iva	250 SMS 0,083 € + iva	25,00 € (20,66 € + iva)	ø	۵
1000	Maxi	666 SMS 0,112 € + iva	625 SMS 0,119 € + iva	1000 SMS 0,074 € + iva	90,00 € (74,38 € + iva)	ø	۵
2500	Super-Mega	1666 SMS 0,099 € + iva	1562 SMS 0,106 € + iva	2500 SMS 0,066 € + iva	200,00 € (165,29 € + iva)	Ŵ	۵

## 9.4 ORDINI (FATTURAZIONE)

La sezione ordini è uno strumento utile alla gestione degli ordini e alla fatturazione. Qui c'è traccia di tutti gli acquisti. Da quest'area vi sarà possibile verificare gli ordini :

- accreditati e non accreditati/ solo accreditati/ non accreditati
- fatturati o non fatturati
- selezionare ordini a partire dal cliente
- o per un periodo di tempo

onfiguraz	zione Ordini	Link		
Stato	Accreditati e non ac	creditati 🔻		
Fatturato	Fatturati e non fattu	urati 👻		
User				
Data	Data di partenza	Data di arrivo	*	
	Cerca			

## 9.5 <u>LINK</u>

All'interno di quest'area trovate i link da inserire nel proprio sito web per atterrare sulla pagina listino

Clienti	Ricariche	Tipi di SMS	Grafica	Statistiche	Registrazioni	Ecommerce	
me > Eco	mmerce						
comme	erce						
Config	urazione	Ordini L	ink				
Link da	incerire nel l	proprio sito we	h ner atterr	are culla pagir	a-listino		
http://s	sms.aimon.it	/ecommerce/?	r = fe73f687	e5bc5280214e	0486b273a5f9		
		, , .					
	arti cha utiliz	zano le API pe	r incorpora	re il listino in a	pplicazioni web o	li terze parti.	
Per esp	erti che utiliz	20			100	12	
Per esp							
Per esp Esempi	o 1: Ajax che	e ritorna html	r-fo73f697	oFbcF280214c	048652725Ef08f	ora Ecompio	
Per esp Esempi http://s	o 1: Ajax che sms.aimon.it,	e ritorna html /ecommerce/?	r=fe73f687	e5bc5280214e	0486b273a5f9&f	orn <mark>Esempio</mark>	
Per esp Esempi http://s Esempi	o 1: Ajax che sms.aimon.it, o 2: Ajax che	e ritorna html /ecommerce/? e ritorna un og	r=fe73f687 getto Json	e5bc5280214e	0486b273a5f9&f	orn <u>Esempio</u>	